

**ISCRIVITI ENTRO IL 30/11/2021 E PARTECIPA GRATIS AI NOSTRI CORSI  
CON IL "VOUCHER FORMATIVO" DI REGIONE LOMBARDIA  
CHE TI RIMBORSA IL COSTO TOTALE DEL CORSO**

**Chiedi il Tuo Voucher a Regione entro il 31/12/2021 e partecipa al corso nel 2022**

**Gestire attività di Lead Generation in modo scientifico  
LINKEDIN LEAD GENERATION PER LE VENDITE**

**30 ore in e-learning "live" con esperti di comunicazione,  
social media, LinkedIn e Lead Generation**

LinkedIn è il Social Network più diffuso in ambito business e nasce con la mission di "mettere in contatto" le persone che desiderano comunicare la propria identità professionale, condividere temi e contenuti, dialogare in merito alla propria realtà e dimensione lavorativa, favorendo soprattutto le relazioni commerciali. Uno degli **aspetti fondamentali** è la **gestione delle attività di Lead Generation**, ossia la capacità di porre in essere azioni di comunicazione che hanno come obiettivo la generazione di contatti con i "prospect". Il problema è essere credibili, comprendere e usare al meglio lo strumento, **entrare in contatto con i Lead**.

Il corso affronta in **modo scientifico tecniche e strategie per trasformare i Lead in clienti fidelizzati**, approcciandosi a tutte le funzionalità di LinkedIn nell'ottica di far sviluppare ai partecipanti un mind set efficace, facendo leva su sistemi efficaci e testati, così da giungere a **risultati commerciali concreti in tutti i mercati/settori**.

**COMUNICAZIONE SOCIAL**

**Aumentare la visibilità del profilo e rafforzare il brand per farsi "riconoscere"**

**Creare interazioni e relazioni con i contenuti**

**Scrivere commenti e post nel modo corretto**

**Applicare adeguate strategie di primo contatto**

**SOCIAL REPUTATION**

**Curare la reputazione personale e aziendale, evitando errori e crisi "social"**

**LEAD MAPPING**

**Mappare il proprio mercato di riferimento su LinkedIn**

**Verificare i potenziali clienti su LinkedIn (numero e localizzazione)**

**LEAD GENERATION**

**Costruire e ampliare il proprio network verso i potenziali clienti**

**Applicare tecniche avanzate di Lead Generation su LinkedIn**

**Trasformare i contatti in un appuntamento/call di lavoro**

**SALES NAVIGATOR**

**Sales Navigator: lo strumento di Business Intelligence di LinkedIn per eseguire una Lead Generation scientifica**

**Strategie efficaci per sviluppare contatti con Sales Navigator**

**Correlazione ad un sistema di CRM**

**Euro 1.500 esente IVA**

**PER INFORMAZIONI E ISCRIZIONI**

[peletti@aqis.it](mailto:peletti@aqis.it)

[raimondi@aqis.it](mailto:raimondi@aqis.it)

[www.aqis.it](http://www.aqis.it)

**CONSULTA IL CATALOGO  
COMPLETO PER SELEZIONARE LA  
PROPOSTA FORMATIVA PER TE!**

<https://aqis.it/voucher-formativo-regione-lombardia-2021/>